

FENCING TIMES

België & Nederland

2025, Nummer 28



ELKA brengt
verkeerspalen
op de markt

Buisklem presenteert
langlipbeugel voor
kokerprofielen

Gibidi vernieuwt
hydraulische Floor-
serie voor draaipoorten

ONDERHOUDS contract overpeinzingen



Voor ik dit tijdschrift begon, heb ik een tijdje voor een producent van (onder andere) schuifpoorten gewerkt. Een van mijn eerste klussen daar was het afhandelen van een klacht. Een grote klant had een jaar eerder op een groot project zes of acht automatische schuifpoorten gemonteerd, maar die deden het niet zo goed meer. Of ik even wilde gaan kijken.

Het bewuste project was op de Maasvlakte. De Maasvlakte, voor wie het niet kent, is het nieuwste deel van de Rotterdamse haven. Het is een kunstmatig schiereiland en ligt zo ongeveer midden in de Noordzee. Het waait er altijd hard, regelmatig zelfs extreem hard, en die wind zit er altijd vol zout, zand en vocht.

Toen ik bij die poorten geroepen werd, waren ze misschien net een jaar oud, maar ze zagen eruit alsof ze vijftien jaar oud waren en zes miljoen cycli hadden gedraaid. Mijn voorganger was zo slim geweest om de poorten in ieder geval met een dubbele coating te verkopen – die coating was zo ongeveer het enige dat nog goed was.

Geen enkel wiel draaide nog soepel. Sommige wielen draaiden helemaal niet meer. Alles piepte en kraakte. De krachtregelaars op de aandrijvingen

stonden helemaal opengedraaid, maar toch hadden de poorten de grootste moeite om te sluiten. Meestal keerden ze halverwege om, of ze bleven gewoon staan. Overal waar ik keek, zat zand en zout.

De klant van onze klant, de eigenaar van een groot overslagterrein van bulkgoederen, was zwaar ontevreden. Hij had tienduizenden euro's uitgegeven aan een stel nieuwe poorten, die binnen een jaar de geest gaven. Hij vond dat zijn poorten, ook al stonden ze midden op de Maasvlakte, toch minstens tien jaar mee zouden moeten gaan. Er werd met rechtzaken en schadeclaims gedreigd en noem maar op.



DE MAASVLAKTE

Onze klant, de hekwerker, die natuurlijk doodsbang was dat hij voor die schadeclaims op zou moeten draaien, sloot zich volledig bij zijn klant aan en slingerde mij het ene na het andere verwijt naar mijn hoofd. Het was schandalig hier en belachelijk daar en hoe kon dat nou, dat die anders altijd prima poorten hier zo slecht presteerden?

Anyway, lang verhaal kort: er kwam een grote vergadering met drie directeurs van het overslagbedrijf, twee directeurs van

het hekwerkbedrijf en met mijn directeur erbij. Die laatste suste alles en beloofde onder garantie of uit coulance de poorten op te knappen. Dat deed hij ook. Hij stuurde een technicus van de fabriek naar de Maasvlakte, die daar zo ongeveer alle losse onderdelen aan de poorten verving.

Hoe lang de poorten het daarna nog volgehouden hebben, weet ik niet. Ik heb nog anderhalf jaar voor die schuifpoortenproducent gewerkt voor ik uitgever werd en in die tijd waren er geen klachten meer. Maar ik twijfel hard of de poorten er nu, vijftien jaar later, nog staan.

Mijn baas had er geen problemen mee, om hier coulance te zijn. De hekwerker die het project verkocht had, was één van zijn grootste klanten en die wilde hij graag tevreden houden. Hij haalde zijn schouders op en zei: "Ach, nu weten

we tenminste wat de poorten wel en niet kunnen." Ikzelf krijg nog steeds een beetje een slechte smaak in mijn mond, als ik aan het project terugdenk.

Als je morgen naar de Volkswagendealer gaat en daar een mooie nieuwe Golf koopt, kan het goed zijn dat je 30 jaar plezier van die auto hebt. Misschien kun je er in die tijd wel een miljoen kilometer mee rijden.

Maar dat lukt natuurlijk alleen, als je twee dingen doet. Eén: je moet er rustig en beschaafd mee rijden en twee: je moet hem goed onderhouden. Als je er mee gaat rally-rijden in de Sahara, is je nieuwe

Golf binnen een paar duizend kilometer rijk voor de schroothoop. En als je dan bij de fabriek in Wolfsburg gaat klagen, dat je van een Golf toch meer dan 3000 kilometer rijplezier mag verwachten, wordt je vierkant uitgelachen.

Met de poorten op de Maasvlakte werd niet rustig en beschaafd gereden. Ze waren continu op de top van hun kunnen in bedrijf. En ze werden ook niet onderhouden. Er was geen onderhoudscontract – het was de klant zelfs niet aangeboden door de hekwerker.

“Wij doen nooit onderhoudscontracten,” zei die. “Dat had hier ook niet geholpen, want de eerste problemen kwamen al na zes maanden en als we een onderhoudscontract hadden gehad, waren we ook pas na een jaar weer bij de poort geweest.”

Dat was natuurlijk een slap excuus. Wat hij eigenlijk bedoelde – of had moeten bedoelen – was: *“Ja, de omstandigheden zijn hier inderdaad extreem. Als het ergens zinvol had geweest, om een onderhoudscontract aan te bieden, dan was het wel op dit project. We hadden hier eigenlijk iedere twee of drie maanden naar toe gemoeten om al het aangekoekte zand en zout weg te halen en alle wieltes met vastgelopen lagers te vervangen. Zo’n contract hadden we waarschijnlijk best verkocht gekregen, maar we hadden geen idee hoe dat moest.”*

En daar zit de kern van een probleem dat we in de markt heel veel tegen komen, zij het meestal minder extreem. Veel hekwerkers vinden onderhoudscontracten een moeilijk onderwerp. En ze hebben gelijk. Het is ook een moeilijk onderwerp.

Dat begint al bij het woord ‘contract’, dat klinkt alsof er een advocaat of notaris aan te pas moet komen om het op te stellen. Er staan altijd een berg kleine letters in zo’n contract en voor je het weet zie je ergens een regel over het hoofd waar je klant jou dan vervolgens aan op kan hangen.

Verder is een contract moeilijk te verkopen. Voor klanten is het alleen maar lastig en duur, ze denken vaak dat je makkelijk rijk wilt worden, over hun rug. Terwijl ze er meestal veel baat bij hebben.

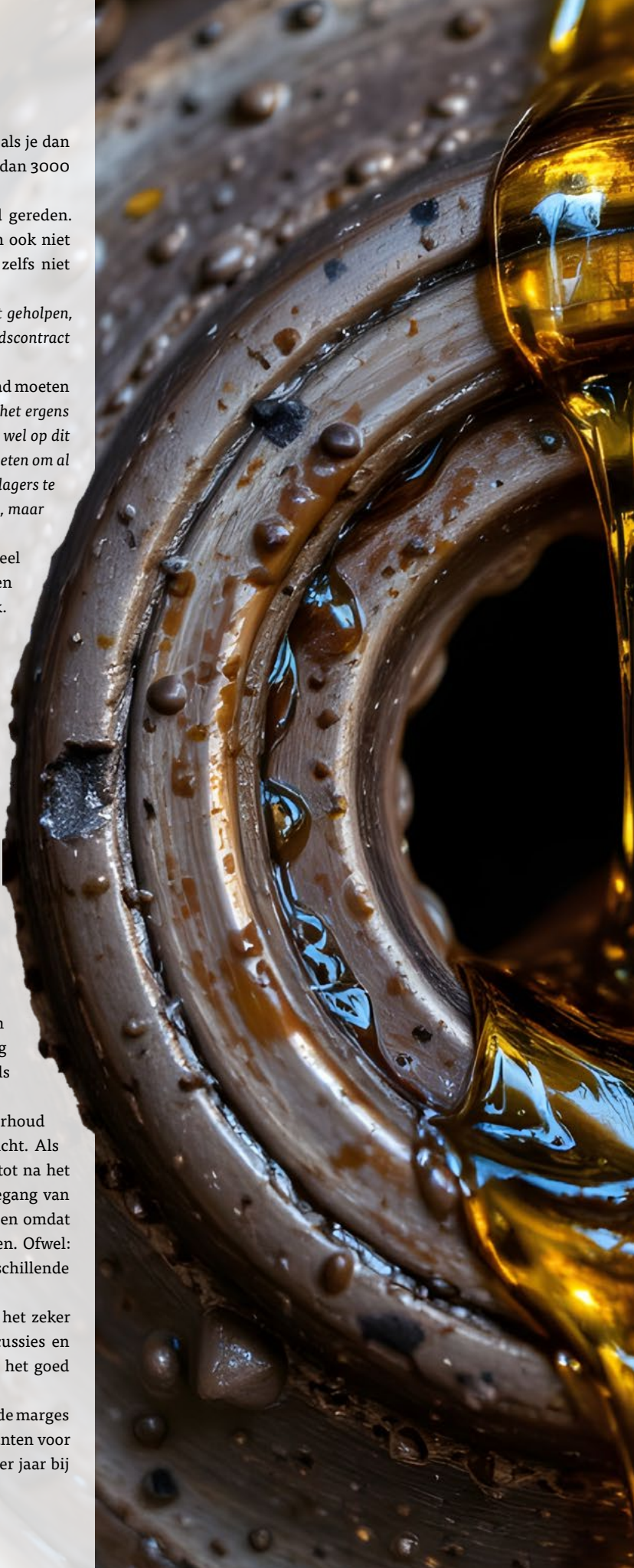
En tot slot krijg je nog de uitvoering. Als je eenmaal een berg contracten verkocht hebt, moet je dat onderhoud ook allemaal uitvoeren. Je moet een systeem bedenken om te zorgen dat iedere poort netjes ieder jaar een keer bezocht wordt. Je moet precies bijhouden welk werk er wanneer is uitgevoerd.

Als je dan eenmaal besloten hebt, dat je een contract gaat aanbieden, komt de volgende vraag: wat zet je er dan in? Doe je puur en alleen onderhoud? Even schoonmaken, overal met de oliespuit langs en gauw naar de volgende klant? Of doe je ook jaarlijkse keuringen en zorg je voor de klant dat zijn poort altijd aan de (veiligheids)wetten en regels voldoet? En wie doet de storingen?

Een poort die iedere dag 300 keer open gaat heeft vaker onderhoud nodig dan een poort die ‘s ochtends open gaat en ‘s avonds weer dicht. Als de klant de dakdekker op het lokale industrieterrein is, kan hij best tot na het weekend wachten bij een storing. Maar als de poort aan de hoofdtoegang van een groot winkelcentrum staat, dan moet je er dezelfde nacht nog heen omdat er anders de volgende dag tweehonderd winkels zonder klanten zitten. Ofwel: met één contract ben je er niet: je hebt er verschillende nodig, in verschillende prijsklassen.

Maar moeilijk of niet: als je nog geen contracten aanbiedt, loont het zeker de moeite om daar werk van te maken. Niet alleen om minder discussies en gezeur te hebben, als er iets kapot gaat dat garantie had geweest als het goed onderhouden was.

Contracten zijn één van de weinige producten in onze branche, waar de marges nog heel gezond zijn. Het is leuke extra omzet waar je geen nieuwe klanten voor hoeft te zoeken. Verder levert het extra werk op. Omdat je één keer per jaar bij





de klant langs komt, blijf je in zijn hoofd zitten als hekwerkleverancier. De kans dat uitbreidingen en volgende klussen bij jou terecht komen, is groter.

En last, but zeker niet least: je bedrijf wordt er meer door waard, want een eventuele koper krijgt er gegarandeerde omzet bij. Contracten kunnen zomaar 10 of 15 jaar blijven lopen en voor een koper heeft dat waarde.

Goed, als je nu met contracten wilt beginnen, maar je hebt geen idee hoe je dat aan moet pakken: vraag het vooral aan je producent. Het voorbeeld op de Maasvlakte was een extreem voorbeeld, maar ook bij de minder bijzondere gevallen heb je bij de poorten zonder onderhoudscontracten altijd meer discussies over wat wel en wat geen garantie is. Vooral bij de onderdelen die niet of pas veel later kapot gaan, als ze goed onderhouden worden.

Die discussies zijn niet alleen vervelend voor jou, als hekwerker, maar ook voor de producent van de poort. Producenten hebben er dus direct belang bij, als je een onderhoudscontract verkoopt, op een poort die zij geleverd hebben. Ze vinden je dus geen vervelende zeurklant, als je hen om hulp vraagt, maar ze zijn blij met je. En zo niet, dan zouden ze dat moeten zijn.

Producenten kunnen ook goed helpen. Ze hebben – als het serieuze producenten zijn – voor ieder type poort dat ze verkopen lijsten met onderhoudspunten die bij een onderhoudsbeurt uitgevoerd moeten worden. Als je geluk hebt, hebben ze ook voorbeelden van onderhoudscontracten of kunnen ze je in contact brengen met andere klanten die al succesvol onderhoudscontracten verkopen. Schroom niet, hen om hulp te vragen.

Voor de producenten geldt hetzelfde: wees niet bang om je klanten te stimuleren, meer onderhoudscontracten te verkopen. Ze vinden het moeilijk, dus het stuit natuurlijk op wat weerstand, maar dat wil niet zeggen dat je het er dan maar bij moet laten zitten.

Om het voorbeeld van de Golf er nog even bij te pakken: daar beginnen op het dashboard allemaal lampjes te knipperen en verschijnen waarschuwingen, dat er 30.000 kilometer gereden is en dat onderhoudsbeurt C nodig is. Als ze in Wolfsburg het emailadres van de klant hebben, krijgt hij ook mailtjes met waarschuwingen, dat hij zijn auto naar de dealer moet brengen. Zoiets is met geautomatiseerde poorten ook mogelijk.

In het uiterste geval kun je zelfs hardop roepen, dat er geen garantie is op bewegende onderdelen als er geen onderhoudscontract wordt afgesloten. Dat wil niet zeggen dat je de hekwerker in de kou moet laten staan, als puntje bij paaltje komt. Je kunt altijd nog coulant zijn. Maar het geeft de hekwerker wel een extra argument om zijn contract verkocht te krijgen.

Het is een onderwerp waar nog veel over te zeggen en te schrijven valt en deze column is nu al veel te lang, maar we zullen kijken of we aan dit onderwerp in komende nummers wat meer aandacht kunnen geven. Als er mensen in de branche zijn met een mening hierover of tips, dan meld je gerust, dat is erg welkom! ■

CONTACT

Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Germany
E-mail: team@fencingtimes.com
Phone: +49 2837 6631005

Editor-in-Chief:
Rembrandt Happel
Design & Layout:
Kristina Khomenko

Fencing Times wordt digitaal en gedrukt uitgegeven. Meer dan 17.000 lezers in 7000 bedrijven in België, Duitsland, Frankrijk, Groot-Brittannië, Ierland, Luxemburg, Nederland, Oostenrijk en Zwitserland lezen de Fencing Times in hun eigen taal. Een extra digitale, internationale, Engelstalige editie gaat naar lezers in heel Europa.

Verdere verspreiding en het doorsturen van losse artikelen of het hele nummer aan derden is uitdrukkelijk toegestaan en wordt zeer gewaardeerd. We sturen je er graag de originele bestanden voor, als je wilt. Het is niet toegestaan om (gedeelten van) artikelen over te nemen zonder bronvermelding en te doen alsof het eigen content is.

Dit magazine is met de grootste zorg samengesteld. Desondanks kunnen we geen garantie geven voor de volledigheid, juistheid of accuraatheid van de informatie. Aan gegevens zoals die in dit magazine worden weergegeven, kunnen geen rechten worden ontleend. Meningen in dit nummer zijn niet noodzakelijkerwijs de persoonlijke meningen van de redactie of van de uitgevers.

TEAM



OPLAGE



COPYRIGHT



DE KLEINE LETTERS:



Digitale abonnementen zijn gratis. Meld je aan met je e-mailadres en we brengen je op de hoogte zodra er een nieuw nummer uit is. Elk hekwerkbedrijf in  heeft recht op één gratis printabonnement van Fencing Times.

ABONNEREN

Ontvang je je gratis exemplaar nog niet? Bel of mail ons en we regelen het. Is één gedrukt exemplaar niet genoeg? Op de website kun je zoveel exemplaren bestellen als je wilt, in je eigen taal, vanaf € 12,50 per maand. Met ieder abonnement help je ons bovendien om nog meer en nog betere content te creëren. Ga naar www.fencingtimes.com en meld je aan!

ABONNEMENT STOPZETTEN?

Geen interesse meer in Fencing Times? Geen probleem. Bel +49 2837 6631005 of mail naar team@fencingtimes.com en we zetten je abonnement stop.

Newsletter STUUR ONS JE NIEUWS

Heb je nieuws, dat je met de hekwerkbranche wilt delen? Mail onze redactie via team@fencingtimes.com of bel +49 2837 6631005. Redactionele artikelen zijn altijd gratis, we vragen er nooit geld voor.

ADVERTEREN

Wil je adverteren in het leukste blad van de hekwerkbranche en je naam bekend maken bij alle hekwerkers? Bel +49 2837 6631005 of mail team@fencingtimes.com en we vertellen je er alles over..

2025

Als je een hekwerker bent met een beetje passie voor het vak, kun je niet zonder Fencing Times.

FENCING TIMES

inhoud

32



29



Van de uitgever

Onderhoudscontract-
overwegingen

2

Branchenieuws

The News

15

Langlip voor kokerprofielen
van Buisklem

20

Gibidi vernieuwt
Floor-aandrijving

24

Hoekprofiel van Gardenode

29

Elka brengt verkeerspollers
op de markt

32

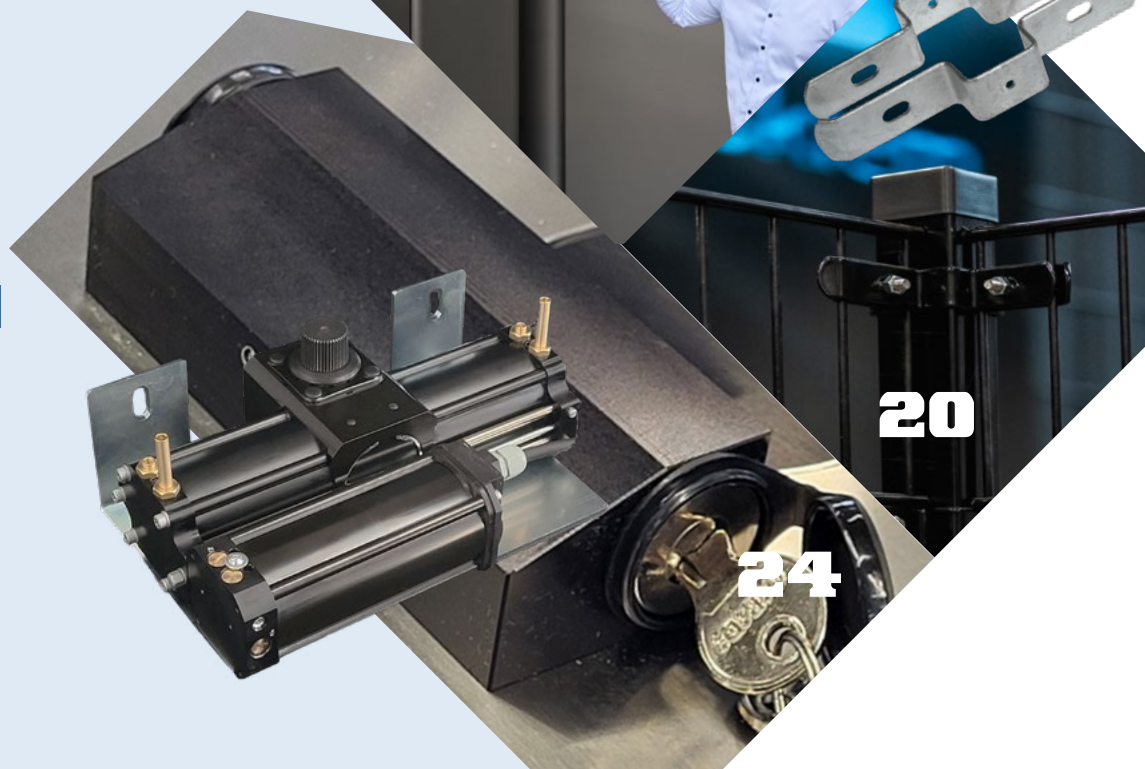
En ook nog

Fence Post

9

Fences in the News

39



20

24

ALLES VOOR DE VAKMAN

De snelste levering vanuit het grootste assortiment

DÉ GROOTHANDEL VOOR HEKWERKONDERDELEN EN TOEGANGSTECHNIEK

 GERAN®

Exclusief verdeler van

 LOCINOX®
Let's make better fences together

 FAC

 COMUNELLO
LIFE MADE EASY

 FADINI
MECCANICA

 D&D Technologies
World's most trusted gate hardware

 grande forge

 DEL PONTI

FENCE POST



FENCEPOST@FENCINGTIMES.COM



Heb je een tip voor ons? Of iets leuks meegemaakt, dat je met de markt wilt delen? Een mooi hek gezien, of een mooie poort? Of misschien juist een heel lelijk hek, maar daar een mooie foto van gemaakt? Laat het ons weten en deel het met je collega's in de branche.



Vrolijk



Michael Heckwolf van MHD Zaunsysteme uit Münster stuurde ons deze foto van het hek rond een school aldaar, dat met kleurige privacy-stroken is dichtgevlochten. Waarom precies voor deze toch wel aparte kleuren werd gekozen schreef hij er niet bij. Het lijken

niet de kleuren van het logo van de school. We hebben de school online even opgezocht en konden ook geen enkele link met landen als Moldavië, Roemenië, Venezuela en Andorra vinden, die deze kleuren in hun vlaggen hebben. Rood, geel en blauw zijn de primaire

kleuren, misschien dat deze kleuren daarom gekozen zijn? Of misschien waren het gewoon de favoriete kleuren van de persoon die de bestelling deed? Evengoed bedankt voor de foto, Michael! Weer eens wat anders dan het altijd saaie antraciet. ■



Fábrica de Tabaco

Sebastián Petidier werkt voor de Spaanse vestiging van Betafence. Hij kwam deze prachtige poort tegen voor de universiteit van Sevilla. "Sevilla was het centrum van de wereld, na de ontdekking van Amerika," schreef hij erbij. "Dat zie je terug in de meest prachtige gebouwen. Het gebouw op de foto bijvoorbeeld was het hoofdkwartier van een tabakfabrikant, tot het in 1960 in gebruik werd genomen door de universiteit." Mooie poort, Sebastián! Bedankt voor de foto. ■



Horizontaal

Crescens Barbeyrac van de Franse vestiging van de Zweedse poortproducent Demex stuurde ons deze foto, van een hek dat hij voor een klant dichtvlocht met een soort rattan-stroken in houtkleur. Bijzonder, die horizontale stroken in een 3D-paneel, normaal zien we in Frankrijk juist verticale stroken. Bedankt voor de foto, Crescens! ■



Frans-Deens hek

Dit hek kwamen we zelf tegen, in het Deense Middelfart, een dorpje op het eiland Fyn. Als het nou in Frankrijk was geweest, dan hadden we er niet raar van opgekeken, want daar zijn spijlenhekken met verschillende spijldiktes en variabele spijlafstanden tegenwoordig de

standaard. Maar buiten Frankrijk kom je zo iets niet veel tegen en in het altijd bescheiden Denemarken hadden we het al helemaal niet verwacht. Er hing geen naambordje aan het hek, dus we weten niet welke hekwerker het gezet heeft, maar we wilden het toch even laten zien. ■



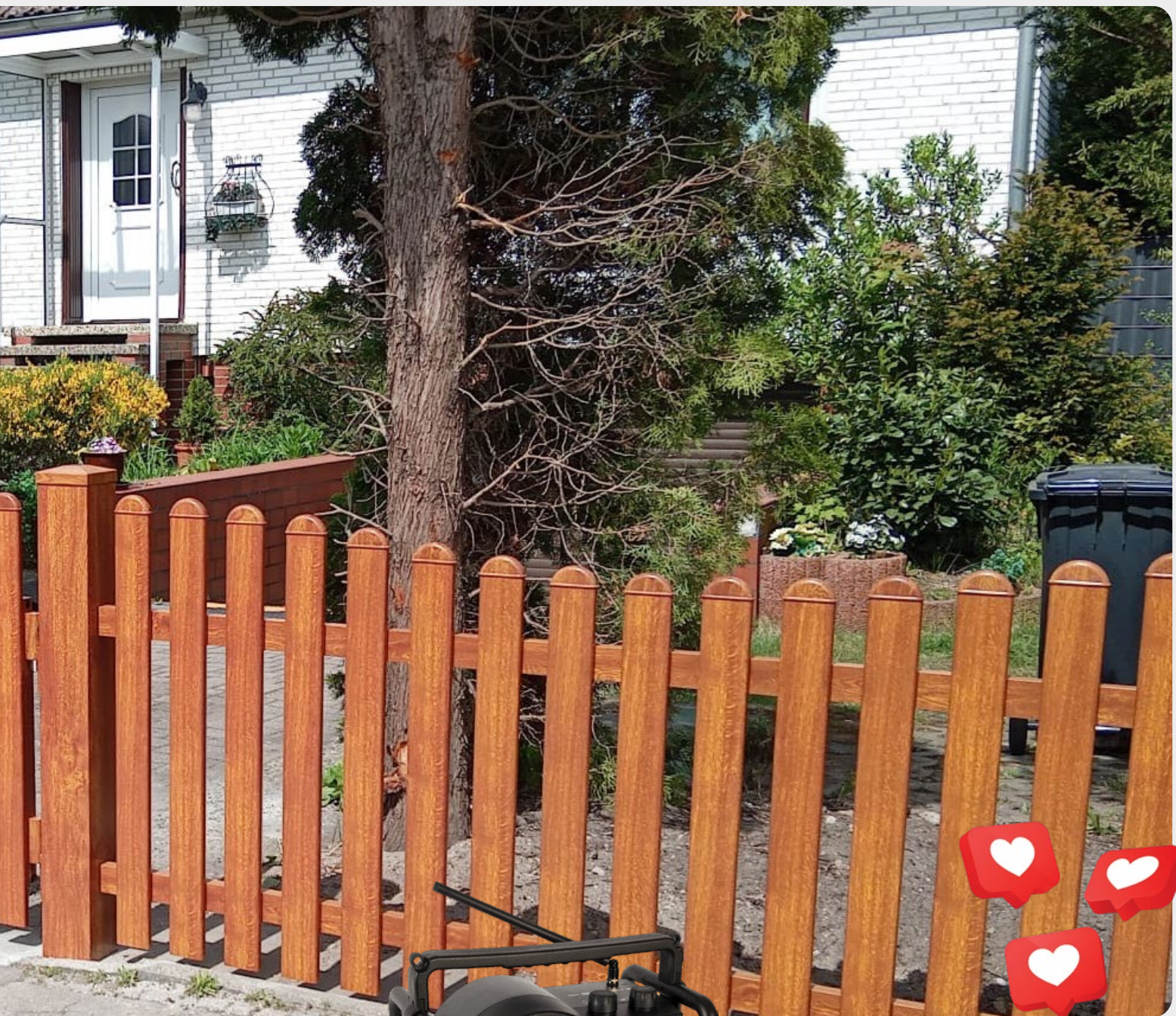


Foto van de Maand

Metamorfose

De foto van de maand komt dit keer van Elli Hans van hekwerkbedrijf Thein uit Braunschweig. Haar monteurs bouwden een aluminium hek van Guardi bij een klant. "Onze jongens kunnen soms echt toveren," zegt ze. "Voordat wij langskwamen zag de tuin van deze klant er donker en triestig uit,

en moet je nu eens kijken hoe mooi het geworden is! Je kunt het grondstuk nauwelijks nog herkennen. Ik ben enorm trots op onze montage crew." Inderdaad Elli, wat een metamorfose. Of om het in het Duits te zeggen: Tolle Arbeit! De Locinox bouwradio komt naar Braunschweig. Veel plezier ermee! ■



Wil je ook een Locinox bouwradio winnen? Of vind je het leuk om je mooiste projecten met de markt te delen? Bij ons kan het allebei! Stuur je foto's naar fencepost@fencingtimes.com.



De meestvertrouwde poortgrendels, sloten en scharnieren ter wereld



Veelzijdig aanpasbare sloten voor privacy- en veiligheidspoorten. Gemaakt van marine grade roestvrijstaal en hoogwaardig polymeer.

Zelfsluitende scharnieren voor houten- en kunststofpoorten, ideaal voor kindveiligheid of intensief gebruik. Eenvoudig te installeren en af te stellen, inclusief de sluitsnelheid. Roest niet, klemt niet, hangt niet door en verkleurt niet.



Nu beschikbaar. Neem contact op met ons team

UK +44 (0) 1342 327280
NL +31 (0) 30 291 98 47

sales.ddtech.uk@assaabloy.com
sales.ddtech.eu@assaabloy.com

www.ddtech.com

Fencing Times The NEWS

België & Nederland

ASO's Lisens Scan Radarsensor nu leverbaar

LIPPSTADT, Duitsland – In december 2024 kondigde Aso Safety Solutions, een producent van veiligheidsaccessoires, de Lisens Scan radarsensor aan. Deze veiligheidssensor vervangt contactlijsten, fotocellen en inductielussen en biedt een robuuste oplossing voor het beveiligen van poorten, slagbomen en machines. In tegenstelling tot lasersensoren en camera's werkt de Lisens Scan feilloos bij mist en slagregen, dankzij geavanceerde radartechnologie uit de automobiellindustrie.

De sensor, die kleine objecten nauwkeurig detecteert, is een alles-in-één 'E'-apparaat volgens EN 12453, waardoor extra veiligheidsscomponenten overbodig zijn. De Lisens Scan is met een comfortfunctie nu op de markt voor slagbomen. De comfortfunctie houdt in dat je hem kunt gebruiken als signaalgever, bijvoorbeeld ter vervanging van een uitrijlus. Aan de veiligheidsfunctie – die personen en auto's beschermt tegen

sluitende slagbomen – wordt nog gewerkt, die functie komt later dit jaar beschikbaar. ASO werkt ook aan versies voor draai- en schuifpoorten. De sensor is compact, heeft een bereik van 13 meter en een brede openingshoek. Hij monitort driedimensionale zones en ondersteunt tot drie configureerbare comfortzones (de genoemde virtuele inductielussen). De installatie is eenvoudig via een gebruiksvriendelijke webinterface, zonder extra apps. ■



ABONNEREN

Digitale abonnementen zijn gratis. Meld je aan met je e-mailadres en we brengen je op de hoogte zodra er een nieuw nummer uit is. Elk hekwerkbedrijf in  heeft recht op één gratis printabonnement van Fencing Times.

Ontvang je je gratis exemplaar nog niet? Bel of mail ons en we regelen het. Is één gedrukt exemplaar niet genoeg? Op de website kun je zoveel exemplaren bestellen als je wilt, in je eigen taal, vanaf € 12,50 per maand. Met ieder abonnement help je ons bovendien om nog meer en nog betere content te creëren. Ga naar www.fencingtimes.com en meld je aan!


www.fencingtimes.com

Heb je NIEUWS, dat je met de hekwerkbranche wilt delen?

Mail onze redactie via team@fencingtimes.com of bel +49 2837 6631005. Redactionele artikelen zijn altijd gratis, we vragen er nooit geld voor.



Locinox voor de vijfde keer Best Managed Company

BRUSSEL, België – Locinox, een Belgische producent van poortsloten, poortsluiters en andere hardware voor poorten mag zich voor het vijfde jaar op rij Best Managed Company noemen. Dat is een label van accountancy-bedrijf Deloitte, dat wordt uitgereikt aan bedrijven die uitblinken in strategie, leiderschap, innovatie en duurzame groei.

“Deze erkenning bekroont een jaar waarin we opnieuw duidelijke stappen vooruit zetten,”

zegt CEO Bram Dieryckx. “Onder begeleiding van ervaren businesscoaches en na een grondige evaluatie door een onafhankelijke jury, werden meerdere verwezenlijkingen positief onderscheiden: de uitbreiding van onze productaanbod, nieuwe initiatieven rond employer branding, het succesvol realiseren van diverse IT-transities en de vlotte overgang naar Locinox 4.0 zonder impact op klantbeleving. Verder loofde de jury onder meer

onze operationele efficiëntie, innovatieve kracht en het vermogen om sterk in te zetten op interne groei. De jury sprak expliciet haar waardering uit voor onze heldere visie en het concrete plan waarmee we Locinox duurzaam verder willen laten groeien.”

Het Best Managed Companies-label moet een wereldwijd label worden voor kwaliteit en uitmuntendheid. Het programma werd 28 jaar geleden in Canada ontwikkeld

en is intussen in meer dan 35 landen wereldwijd uitgerold. In België werkt Deloitte hiervoor samen met Econopolis en de KU Leuven. Locinox kreeg het label eind mei uitgereikt tijdens een speciale gala-avond in de Brussels Expo. “Vijf opeenvolgende erkenningen als Best Managed Company zijn een prestatie om bijzonder trots op te zijn,” zegt Dierickx. “Mijn oprechte dank aan alle collega’s die hier elke dag aan bijdragen.” ■



De titel Best Managed Company werd samen met een bijbehorende award in ontvangst genomen door Stijn Claeys, Christophe Bollaert, Ann-Sofie Tuytens, Joachim Verplancke en Frank Saelens (Foto: Illias Teirlinck).

Zquare brengt verlichting zonder behuizing voor poortinstallaties op de markt

NEUENRADE, Duitsland – ZN Systems, de producent van hekverlichting achter het merk Zquare, introduceert een nieuw product, specifiek voor poortproducenten en hekkenbouwers die in hun eigen werkplaats poorten bouwen: inbouwverlichting zonder behuizing. Hiermee kunnen poortbouwers LED-verlichting in hun poortpalen integreren zonder zichtbare veranderingen aan de buitenkant.

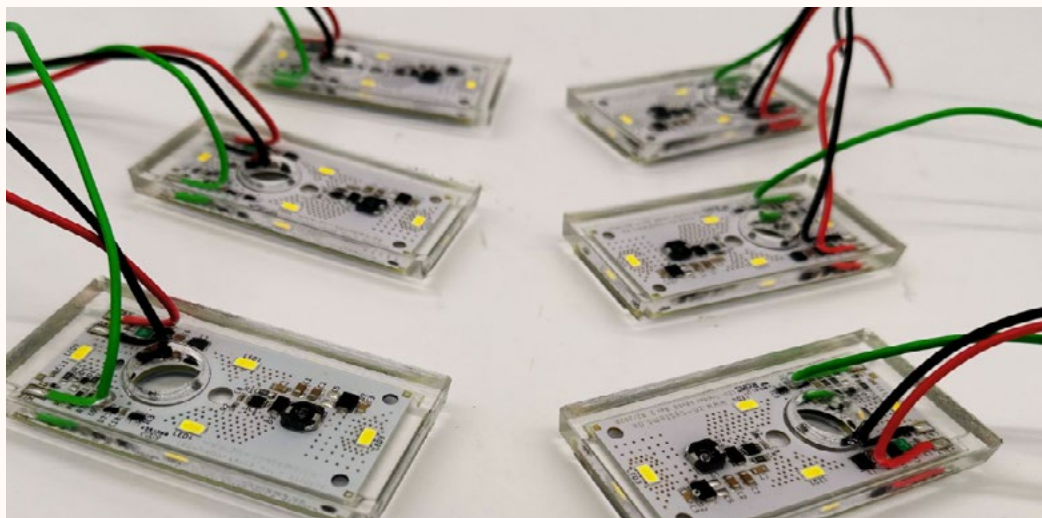
“Het doel van de ontwikkeling was om hoogwaardige poortinstallaties niet langer met zichtbare of inferieure verlichtingscomponenten te verstoren,” zegt directeur Vastian Henry. “Het nieuwe systeem stelt fabrikanten in staat om hun bestaande designlijn te behouden, terwijl de verlichtingstechniek elegant in het binnenste van de paal verdwijnt. De Zquare-verlichting wordt volledig zonder uiterlijke

veranderingen geïntegreerd – ontwerp en kwaliteit blijven onaangetast.”

De behuizingsloze verlichting wordt geleverd als waterdicht gegoten printplaat. Deze oplossing is exclusief gericht op poortfabrikanten, die het

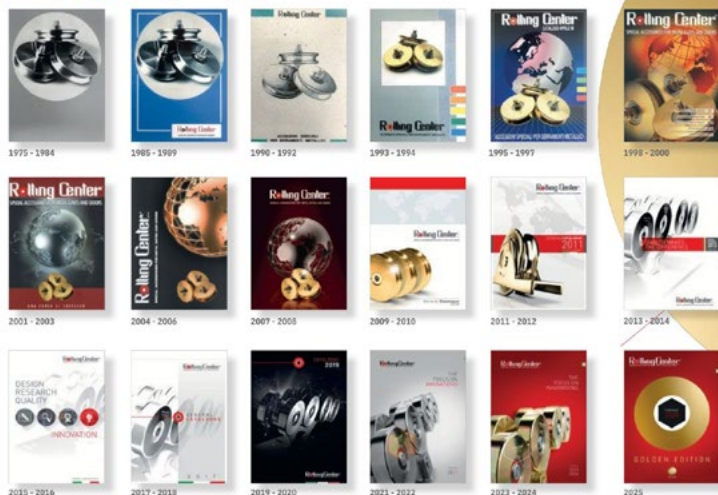
systeem direct in hun productie kunnen integreren. “Het is geen retrofitproduct,” zegt Henry, “maar een compromisloze fabrieksooplossing voor de hoogste eisen. De aanzet voor de ontwikkeling kwam uit de markt zelf: een innovatieve fabrikant uit Nederland zocht naar een manier

om hoogwaardige verlichting in bestaande paalprofielen te integreren.” De nieuwe verlichting is optioneel verkrijgbaar als puur nachtlampje of gecombineerd met een knipperlichtfunctie en “is daarmee ook ideaal voor elektrische schuifpoorten.” ■



Rolling Center bestaat 50 jaar

1975



La nostra storia
dal 1975 ad oggi

2025

Gefeliciteerd!

TREVISIO, Italië – Rolling Center, een producent van poortonderdelen uit de buurt van Venetië, bestaat 50 jaar. Het bedrijf werd opgericht in 1975 en richtte zich in eerste instantie alleen op de productie van wielen. In de loop van de jaren tachtig kwamen daar ook scharnieren en rails bij. Tegenwoordig bestaat de gate hardware-catalogus uit meer dan 1200 producten. Het bedrijf heeft vestigingen in de UK, Frankrijk en Polen en exporteert naar Europa, de USA en Azië. ■

Gate Safe-oprichter Richard Jackson benoemd tot OBE

CANTERBURY, UK – Richard Jackson, de oprichter van Gate Safe, is benoemd tot Officer of the Order of the British Empire (OBE) in de Birthday Honours List, als erkenning voor zijn verdiensten voor de verbetering van de veiligheid van geautomatiseerde poorten.

Jackson, die Gate Safe in 2010 oprichtte na de tragische dood van twee jonge meisjes bij twee afzonderlijke ongevallen met elektrische poorten, zal later dit jaar worden uitgenodigd voor een ceremonie om zijn onderscheiding officieel in ontvangst te nemen.

De prestigieuze erkenning komt op het moment dat Gate Safe viert dat meer dan 4000 installateurs zijn opgenomen in het Gate Safe Register, die allemaal de gespecialiseerde training in eenvoudige taal hebben gevolgd om een automatische poort of slagboom veilig en regelconform te kunnen installeren en onderhouden. Jacksons werk als deskundige getuige in nauwe samenwerking met de Health and Safety Executive (HSE) en Trading Standards werd genoemd in de nominatie voor de onderscheiding, waarbij zijn uitgebreide kennis en expertise, opgedaan over een periode van 40 jaar, regelmatig wordt geraadpleegd door beide organisaties. Philip White, momenteel directeur van de Building Safety Regulator, zegt: "De Health and Safety Executive



Richard Jackson

ondersteunt het werk dat Gate Safe in 2010 begon om de veiligheid van geautomatiseerde en handmatige poorten en barrières in het VK te verbeteren. We prijzen de toewijding van de liefdadigheidsorganisatie om duidelijke, praktische en gemakkelijk te begrijpen informatie te bieden over wat een veilige en wettelijk conforme poort inhoudt." Als geregistreerde liefdadigheidsorganisatie en een pionier in de sector om de noodzaak voor actie aan te pakken,

werkt Gate Safe om verdere ongevallen met geautomatiseerde poorten en barrières te voorkomen.

Na de aankondiging van de OBE zei Jackson: "Ik ben ongelooflijk vereerd dat ik ben genomineerd, laat staan bevestigd als ontvanger van deze vooraanstaande titel, die ik beschouw als een erkenning voor het hele Gate Safe-team. Het oprichten van Gate Safe was een van de meest bevredigende – maar ook meest uitdagende – ondernemingen in

mijn professionele carrière, gezien de complexiteit van het overbrengen van onze boodschap aan een zo breed en divers publiek. De missie van Gate Safe is altijd constant gebleven: verdere ongevallen voorkomen en de essentiële richtlijnen leveren die nodig zijn om een veilige poort te garanderen in een zeer praktisch en eenvoudig te volgen formaat. Het team haalt enorme voldoening uit het besef dat het werk dat we doen letterlijk levens kan redden." ■

**OFFICER
OF THE ORDER
OF THE
BRITISH EMPIRE**

De Officer of the Order of the British Empire (OBE) is een rang binnen het Britse erestelsel, specifiek de Order of the British Empire, opgericht in 1917 door Koning George V. De rang wordt toegekend aan individuen voor

onderscheidende dienstverlening of significante bijdragen in verschillende gebieden, zoals openbare dienst, liefdadigheid, kunst, wetenschap, zaken of gemeenschapswerk. Het doel is om uitstekende prestaties of

verdiensten voor de gemeenschap te erkennen, meestal op nationaal of regionaal niveau, die een significante impact hebben. De Order of the British Empire heeft vijf rangen. De OBE is de vierde, na GBE, KBE/DBE en CBE.

Dertig jaar Gatemaster

VOORHEEN



NU



BOGNOR REGIS, Verenigd Koninkrijk – Slotenfabrikant Gatemaster uit Zuid-Engeland bestaat dertig jaar. Oprichter Simon Naphthine werkte begin jaren negentig als sales engineer in Londen en had regelmatig contact met metaalverwerkende bedrijven, waaronder poortfabrikanten. Terwijl hij hen onderdelen leverde voor hun machines, merkte hij al snel dat ze één belangrijk onderdeel misten voor hun poorten: een eenvoudig

te monteren poortslot. Met dat idee voor ogen liet de eerste versie van het 'Signet 40'-opbouwslot niet lang op zich wachten.

Het concept was eenvoudig en de eerste klanten zagen meteen hoeveel makkelijker dit werkte dan de sloten die ingeslepen en ingelast moesten worden. Naphthine richtte in 1995 het bedrijf Signet Locks op en begon met produceren in zijn garage in Zuid-Londen. Die werkplek

groeide stap voor stap uit tot een volwaardig atelier met persen en andere machines. Zijn vrouw was de eerste werknemer. Ze leerde de machines te bedienen en later stapten ook zijn dochters in. Eén van de eerste machines wordt nog steeds gebruikt in het R&D-proces.

De volgende stap kwam snel: door de stijgende vraag ontstond een samenwerking met FH Brundle, nu de belangrijkste distributiepartner van Gatemaster

in het Verenigd Koninkrijk. Toen het bedrijf verder groeide, werd de productieafdeling hernoemd tot Gatemaster, terwijl de naam Signet in het Verenigd Koninkrijk bleef voortbestaan als handelsnaam. Na enkele verhuizingen vond Gatemaster onderdak in Bognor Regis. Daar was ruimte genoeg om het bedrijf – ooit gestart in een garage – uit te bouwen tot een internationale speler die verkoopt in meer dan tien landen. ■

Optimus 50 BM nieuwe slagboom van Tiso

KIEV, Oekraïne – Slagbomenfabrikant Tiso bracht in mei een nieuwe slagboom op de markt. Hij heet Optimus 50 BM en heeft een 24 Volt borstelloze gelijkstroommotor. Met een openingstijd van 3 tot 5 seconden is de nieuwe boom geschikt voor toepassingen met een hoog verkeersaanbod. De behuizing is warmbad verzinkt en gepoedercoat, de slagboom is van aluminium. ■



BUISKLEM

presenteert
langlipbeugel voor
kokerprofielen

De Nederlandse onderdelenproducent Buisklem uit Veghel breidt zijn assortiment uit met langlipbeugels voor kokerprofielen, in de vormen hoek-, eind- en tussenbeugels, verkrijgbaar in twee afmetingen. Deze nieuwe variant vormt een aanvulling op de bestaande beugels voor ronde palen.





"Bij de bestaande bevestigingssystemen voor kokerprofielen worden de draadpanelen vóór de paal gemonteerd," zegt Rob van den Langenberg, Business Operations Manager bij BuisKlem. "Met onze nieuwe langlipbeugel kunnen de matten tussen de kokerpalen worden geplaatst, een oplossing die tot nu toe niet op de markt was."

VOORDELEN

De langlipbeugel heeft drie grote voordelen,” vervolgt Van den Langenberg. “Ten eerste hoeft je geen gaten te boren of bevestigingsblokjes vast te zetten. Je kunt onbewerkte standaardpalen direct uit het rek gebruiken en meteen een hek plaatsen. Ten tweede ziet het hek er aan beide zijden hetzelfde uit, zodat geen van beide burens tegen een ‘achterkant’ aankijkt. En tot slot heb je meer stelruimte dan bijvoorbeeld bij een draadbeugel met een contraplaat. Die voordelen zijn nu ook beschikbaar voor kokerpalen.”

PROGRAMMA

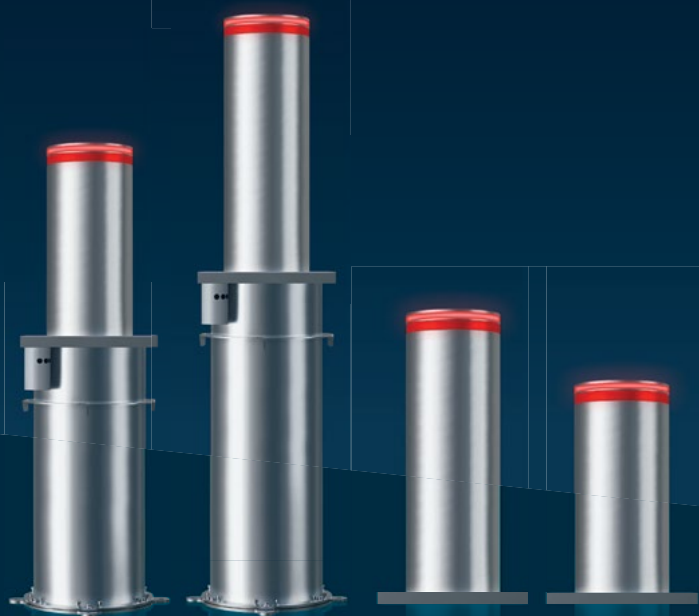
De nieuwe langlipbeugels zijn er voor kokerprofielen van 60 bij 40 en voor profielen van 60 bij 60 millimeter. “Dat zijn de twee meest gangbare afmetingen,” zegt Van den Langenberg. “Het moest voor iedereen mogelijk zijn om snel en eenvoudig een dubbelstaafhek te plaatsen met de palen die al op voorraad zijn, ook als dat kokerpalen zijn.” Het totale langlip-programma van Buisklem bestaat nu uit langlipbeugels voor vijf verschillende buizen, de bestaande beugels zijn er voor ronde palen met 60, 76 en 89 millimeter diameter.

SYSTEEM

Net als bij de bestaande types zijn er ook bij de nieuwe beugels in beide afmetingen hoek-, eind- en tussenbeugels beschikbaar. De hoek- en eindbeugels zijn verpakt per 50 stuks, de halve tussenbeugels worden verpakt per honderd stuks. Alle beugels zijn beschikbaar in thermisch verzinkt en zwart, antraciet of groen gepoedercoat. Andere kleuren zijn vanaf kleine series (tweehonderd beugels) op bestelling mogelijk. ■

Electromechanical traffic bollard

made of stainless steel



- 🔑 MANUAL EMERGENCY RELEASE
- 🔄 MAINTENANCE-FREE BLDC MOTOR
- ⬇️ OPTIONAL START-UP FUNCTION
- 💧 WATERPROOF, IP68
- 📊 FORCE MONITORING

Find out more at www.elka.eu

ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG
Dithmarscher Str. 9, 25832 Tönning, Germany

✉ info@elka.eu
🌐 www.elka.eu

☎ +49 (0) 4861-9690-0
📠 +49 (0) 4861-9690-90

ELKA

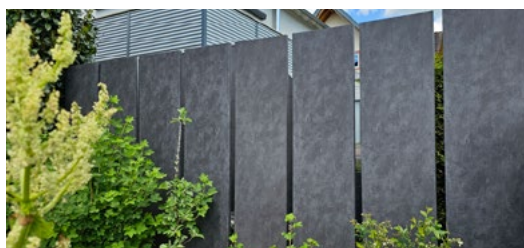
NEW

Jouw leverancier voor
onderhoudsarme hekwerksystemen

profex

Nieuw!

Aluminium voortuin-hek



PROFEX Kunststoffe GmbH • Rudolf-Diesel-Straße 18-20 • 31311 Uetze
Tel.: +49 51 73 / 98 36 55 • zaunbau@profex-gruppe.de

www.profex-gruppe.de

GIBIDI

vernieuwt hydraulische Floor-serie voor draaipoorten

De Italiaanse aandrijvingenproducent Gibidi uit het Italiaanse Poggio Rusco heeft zijn hydraulische ondergrondse aandrijving van het type Floor geüpdatet. De grondbak is beter beschermd tegen corrosie en de overbrenging is verstevigd. Met de nieuwe Floor komt Gibidi tegemoet aan de wensen van klanten aan de noordkant van de Alpen.

"In de afgelopen twee jaar heeft Gibidi de verkoop van automatiseringen met hydraulische technologie zien groeien," zegt verkoopdirecteur Mauro Negrini. "Met name op de markten van het Verenigd Koninkrijk en in Centraal- en Noord-Europa. Deze resultaten zijn het resultaat van het harde werk van de filialen Gibidi UK en het nieuwe Gibidi BNL in België sinds eind 2023. De directe aanwezigheid en de voortdurende dialoog met de belangrijkste klanten, maar vooral ook met nieuwe klanten die zijn overgestapt van andere merken, hebben ons ertoe aangezet belangrijke verbeteringen aan de Floor-serie te ontwikkelen, een van onze meest iconische producten."





Mauro Negrini

WEER

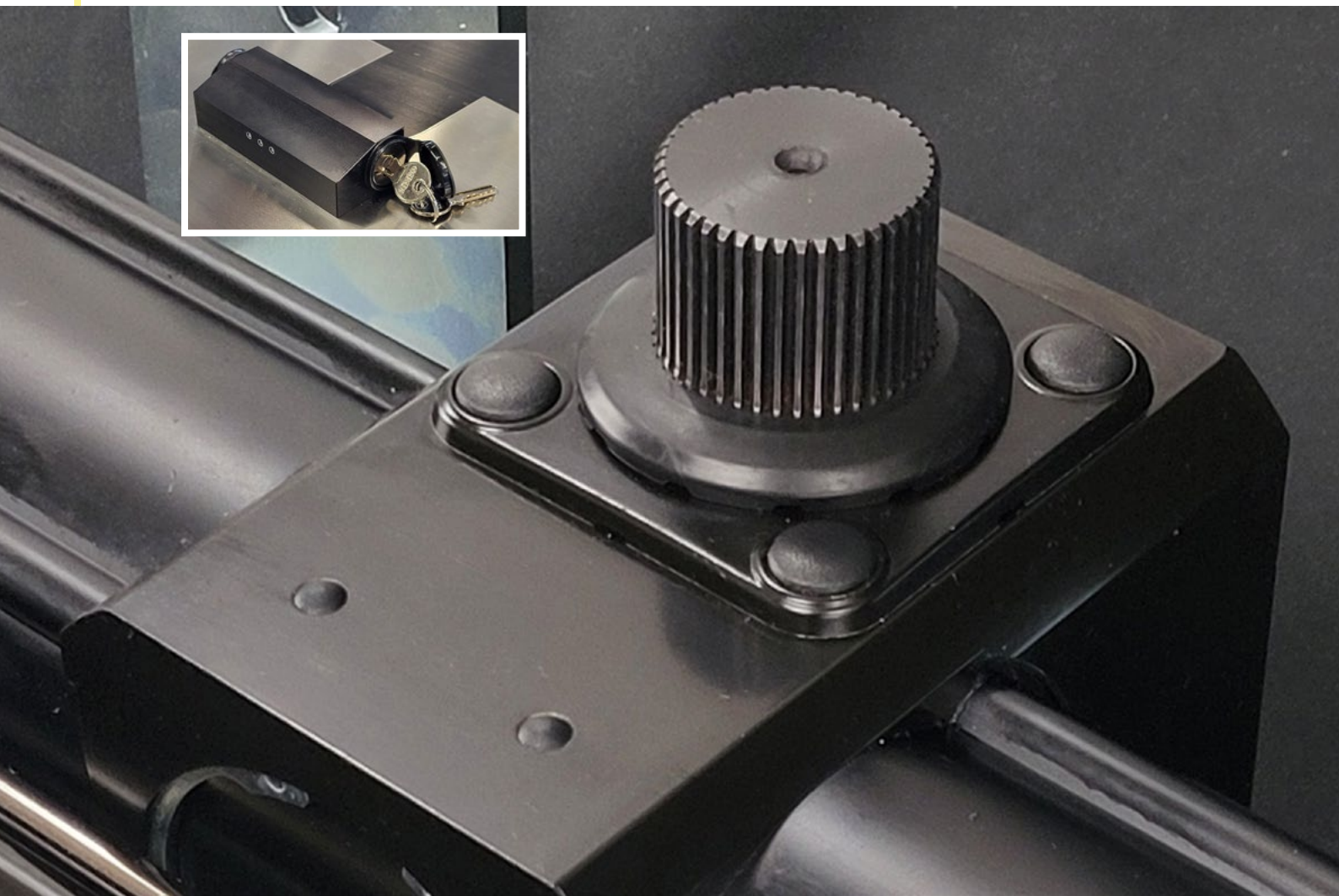
“Gezien de omgevingen waarin deze producten vaak worden gebruikt, en daarnaast een nog altijd gebrekkige onderhoudscultuur, hebben we de behuizing uitgerust met een beschermende coating,” zegt Negrini. “Daarvoor gebruiken we een specifieke cataphoresebehandeling: hard anodiseren met een dikte tot tien micron en daarnaast ook vernikkeling. Dit geeft de nieuwe aandrijving bovendien een glanzend zwarte afwerking. Daarom noemen we de nieuwe versie Floor Black.”

OVERBRENGING

Naast de grondbak heeft Gibidi ook de transmissieas en het centrale deel van de aandrijving vernieuwd. "Dat is het belangrijkste onderdeel van de hydraulische cilinder," zegt Negrini. "De eerdere bronzen bussen en O-ringen zijn verdwenen en alles is aangepast naar een nieuw concept met een zeer hoge bescherming, waarbij een lager wordt gebruikt om de uitlijning door de jaren heen te garanderen. Er is een dubbele face-to-face afdichting voor betere bescherming, een aluminium afdekking met een eigen O-ring en tot slot een nieuwe 'paraplu'-kap van elastisch technopolymeer die perfect aansluit op de groeven van de transmissieas. Dit onderdeel is compatibel met de hele oude Floor-serie."

OPENING

"Een ander belangrijk kenmerk van de Floor-aandrijving is de openingshoek," vervolgt Negrini. "Hij is beschikbaar voor openingen tot 180 graden zonder het gebruik van kettingen of andere accessoires. Hij is uitgerust met flowregelaars, ook wel 'remventielen' genoemd, die zeer nuttig zijn voor het beheren van poorten die gevoelig zijn voor windproblemen. Daarnaast hebben we de hydraulische technologie geüpdatet met vacuüm-vulling. Dat is uniek op de markt. Het voorkomt olie lekkage of de noodzaak om olie bij te vullen, waardoor de olie jarenlang in topconditie blijft. Dit zorgt voor een aanzienlijke verlaging van de onderhoudskosten."



ONTGREDELING

De laatste nieuwigheid voor de Floor-familie is een nieuw optioneel ontgrendelingsapparaat met een gepersonaliseerd slot. "Het is volledig behandeld om bestand te zijn tegen weersinvloeden," zegt Negrini. "Het wordt geleverd als voormonteerde onderdeel op een roestvrijstalen deksel en is in de fabriek al gevuld met olie. Het kan in minder

dan vijf minuten worden geïnstalleerd en is bovendien compatibel met alle eerdere Floor-modellen." De nieuwe Floor Black en het gepersonaliseerde ontgrendelingsapparaat worden officieel gepresenteerd op de Sicurezza-beurs in Milaan, maar zijn nu al verkrijgbaar. ■

DE GROOTHANDEL VOOR DE HEKWERKPROFESSIONAL

Het grootste assortiment hekwerkcomponenten,
direct uit voorraad leverbaar

✉ info@buisblem.nl

🌐 Buisklem

☎ +31 (0) 413 377 466

🇳🇱 www.buisklem.nl



Voetplaten



Langlipbeugels



Puntdraadkoppen



 **Buisklem**



**De Gas Powered Post Driver
van Fast Fencing Systems.
De benzinerammer die het altijd doet.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
BEL ROGER: +31 6 50292988
OF ARNO: +31 6 52330914

**Toeleverancier
voor professionele
hekwerkbedrijven**

**Eigen productie
van stalen en
aluminium poorten
en hekwerken**

Houtzagerijstraat 22,
5451 HZ Mill
+31 (0)485 442398
www.privacon.nl

IJZERSTERK IN MAATWERK



WIL JE EEN WILDRASTER MONTEREN?
WIJ HEBBEN DE PERFECTE OPLOSSING!
ZEH-[®] VERBINDER TYPE ENNE -
DE REVOLUTIE IN BOSBOUW!

NIEUWSGIERIG?



**NU DE VIDEO
BEKIJKEN!**

GARDENODE

introduceert
een profiel voor
hoekpalen



Gardenode, een Frans-Belgische hekwerkleverancier uit Moeskroen, brengt een speciaal hoekprofiel op de markt dat variabele en progressieve hoeken van 0 tot 180 graden mogelijk maakt in zijn Equinox-composiet en aluminiumhekwerk.

David Deslypper

*“De perfecte hoek is
geen uitdaging meer”*

“Het bouwen van een hek met een nette, stevige en esthetische hoek is nog nooit zo eenvoudig geweest,” zegt algemeen directeur David Deslypper. “Met ons nieuwe verstelbare hoekprofiel herontwerpen we de installatie van insteekhekwerk met een oplossing die is ontworpen voor professionele hekwerkers. Het is een echte tijdsbesparing die precisie en materiaalefficiëntie biedt voor veeleisende installateurs.”





0 TOT 180 GRADEN

Het verstelbare Equinox-hoekprofiel is ontwikkeld om het creëren van hoeken in composiet- of aluminiumhekken mogelijk te maken, variërend van 0 tot 180 graden, zonder dat je twee palen moet zetten. Het profiel past direct op beide typen Equinox-palen, zowel op de palen van 80 bij 80 millimeter als op die van 70 bij 50 millimeter, en kan worden aangepast aan elke hoek. *“Het profiel heeft een mobiel onderdeel dat, in zijn standaardpositie, scherpe of rechte hoeken van 0 tot 90 graden mogelijk maakt,”* zegt David Deslypper. *“Als je het profiel omdraait, kun je er stompe hoeken van 90 tot 180 graden mee maken. Dit nieuwe profiel biedt een niveau van veelzijdigheid dat je bij modulaire hekwerksystemen nauwelijks tegenkomt.”*

ONTWORPEN VOOR HET TERREIN

Het systeem van Gardenode is gebaseerd op een eenvoudig principe: het profiel klikt direct in de bestaande paal zonder schroeven of extra componenten te gebruiken. *“Het resultaat is minder materiaal, een snellere installatie en minder logistieke beperkingen,”* legt David Deslypper uit. *“In een tijd waarin professionals zich richten op het optimaliseren van hun workflow, biedt dit type profiel direct een praktische oplossing: de noodzaak van dubbele paalconfiguraties in hoeken elimineren, terwijl een nette afwerking en constante uitlijning van de planken behouden blijven.”* Het product is verkrijgbaar in het standaard kleurbereik van Gardenode: Antraciet, Kwartsgrijs en Donkerzwart. ■

E
D
O
N
E
D
A
R
D
E
G

EIKA BRENGT VERKEERSPALEN OP DE MARKT

De slagboom- en aandrijvingenfabrikant Elka uit Tönning in het noorden van Duitsland brengt een eigen serie verkeerspollers op de markt. De EP 600-EM en EP 800-EM breiden Elka's programma uit als robuuste, doordachte en onderhoudsarme oplossing voor voetgangersgebieden, parkeerplaatsen, fabriekstoegangen of toegangscontroles in openbare ruimtes.

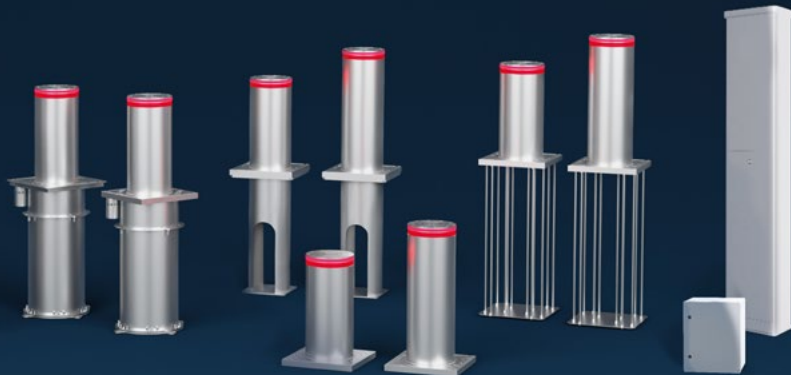
"Onze klanten waarderen de kwaliteit van onze slagbomen en poort aandrijvingen," zegt Rocco Eihlsler, verkoopmedewerker en de productmanager voor de pollers. Hij was de drijvende kracht achter het project. "Ze vroegen steeds vaker naar vergelijkbare technologie voor bewegende pollers. Dus zijn we ermee aan de slag gegaan: Wat moet een goede poller kunnen? Welke eisen worden in het dagelijks leven echt gesteld – bij weer en wind, bij continu gebruik, onder zware belasting? Vanuit dat eisenprofiel zijn we begonnen met de ontwikkeling."



ELKA

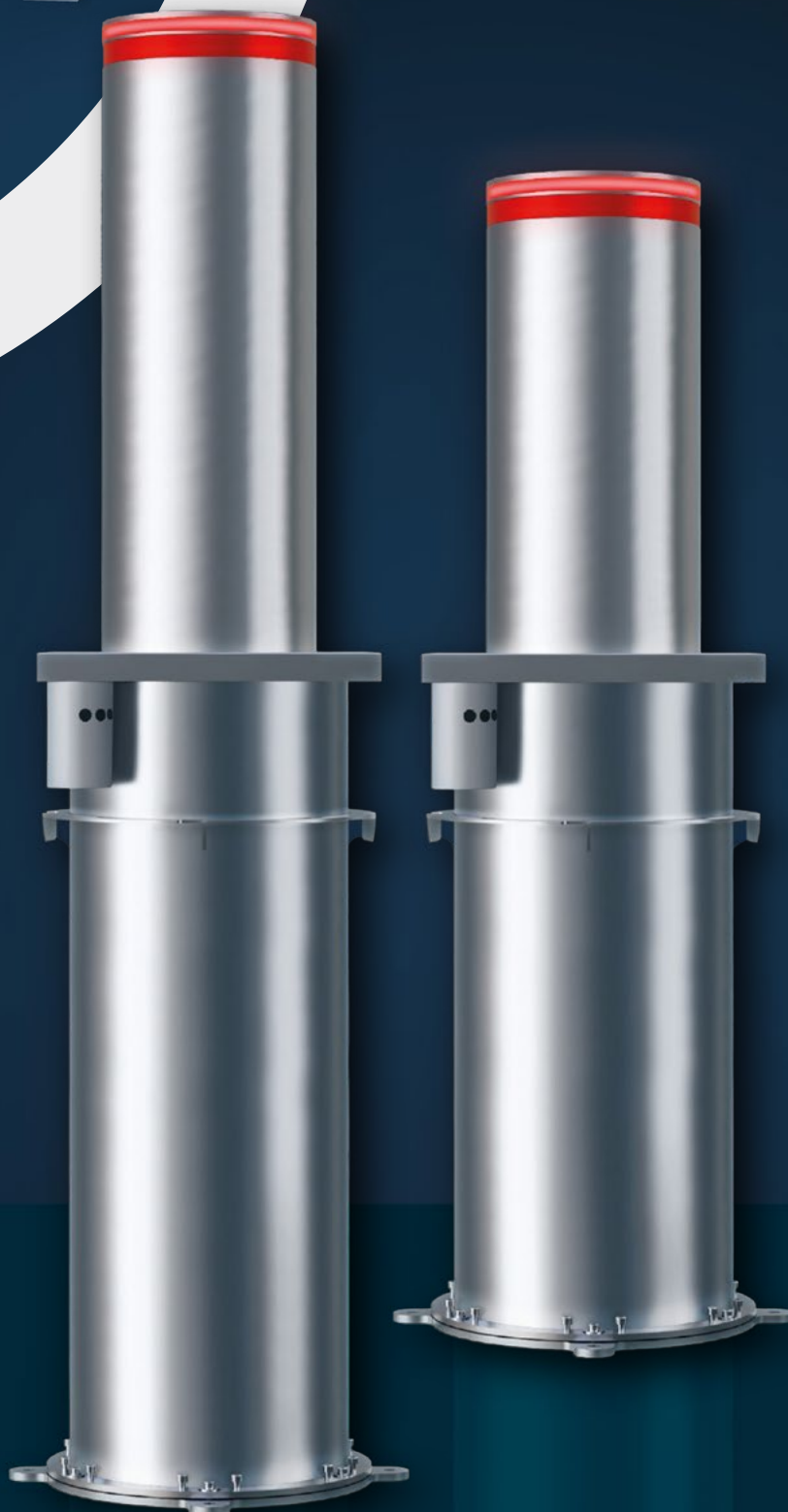
EIKA

Rocco Eihlsler



DAGELIJKS GEBRUIK

“Naast een robuuste constructie was ook een zo onderhoudsarm mogelijke aandrijving essentieel,” vervolgt Eihlsler. “Al deze eisen hebben we als doel gesteld en tijdens de ontwikkeling kunnen behouden en implementeren. Een centraal element is de materiaalkeuze: de cilinder en alle zichtbare componenten zijn gemaakt van hoogwaardig RVS V4A. De bodemhuls is gemaakt van RVS V2A. Zo blijven de pollers ook onder zware weersomstandigheden bestand tegen corrosie en mechanische belasting. Speciaal op het zwaarbelaste gebied hebben we bovendien de wanddikte van 4 naar 8 millimeter verdubbeld voor extra stabiliteit. Ook de aandrijfeenheid is ontworpen voor duurzaamheid en betrouwbaarheid: De onderhoudsvrije borstelloze gelijkstroommotor werkt met een hoge efficiëntie en is ontworpen voor vijf miljoen bewegingscycli, bij maximaal 2000 bewegingen per dag. De motor- en transmissie-eenheid is waterdicht ingekapseld en voldoet aan beschermingsklasse IP68, waardoor hij zelfs na tijdelijke overstroming nog probleemloos kan functioneren.”





NOODONTGREDELING

“Een ander punt in de ontwikkeling was de mogelijkheid tot snelle, handmatige verlaging,” vult Eihlsler nog aan. *“Voor dit geval hebben we een beveiligde, handmatige noodontgrendeling voorzien: Na het openen van de kleine afdekking in de deksel, bijvoorbeeld met een brandweersleutel, wordt de noodontgrendelingsstang aan een trekklus omhoog getrokken – en de paal zakt omlaag.*

KRACHTBEWAKING

De nieuwe verkeerspollers beschikken over een geïntegreerde krachtbewaking met automatische omschakeling. Als het systeem bij het heffen een obstakel detecteert, wordt de beweging gestopt en zakt de paal weer omlaag. *“Daardoor wordt het risico op schade aan de paal of bijvoorbeeld geparkeerde auto’s geminimaliseerd,”* zegt Eihlsler. Om de zichtbaarheid te vergroten – vooral in de schemering of ‘s

nachts – is aan de bovenrand van de paal LED-verlichting geïntegreerd. Bovendien is er een akoestisch waarschuwingssignaal in de vorm van een optionele zoemer beschikbaar. *“Om de paal extra op te laten vallen hebben we ook nog een speciale start-functie ontwikkeld: tijdens de omhoogbeweging beweegt de paal eerst een paar centimeter omhoog. De LED-verlichting wordt zichtbaar voor het verkeer en knippert. Pas na de ingestelde wachttijd beweegt de paal volledig omhoog. Deze functie is bijzonder geschikt voor gebieden met veel voetgangersverkeer of beperkte zichtbaarheid.”*



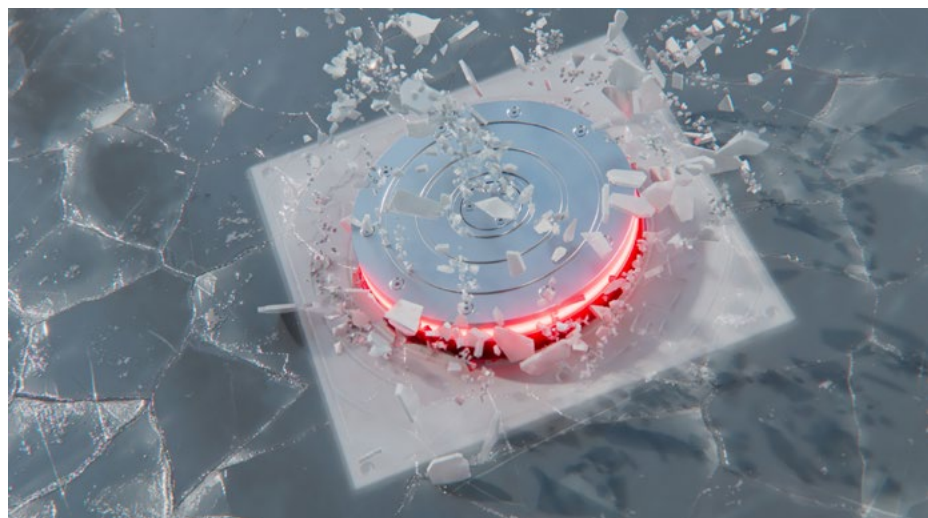
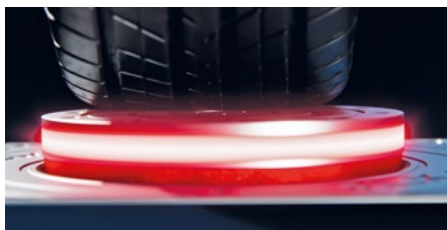
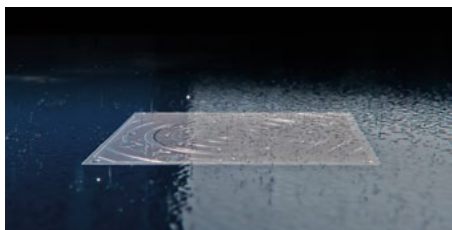
INTEGRATIE

De externe besturingseenheid maakt de bediening van maximaal drie palen mogelijk – parallel of afzonderlijk, bijvoorbeeld voor een gedeeltelijke opening. De programmering is eenvoudig. Afhankelijk van de eisen kan de besturing worden geïntegreerd in een kunststof behuizing, een besturingskolom of een bestaande behuizing. Bovendien zijn er tal van aansluitmogelijkheden: Draadloze ontvangers, inductielussen en veiligheidssystemen met Performance Level C kunnen worden geïntegreerd.

Hiermee wil Elka de installatie in bestaande systemen vergemakkelijken evenals de implementatie van nieuwe systemen met een hoge mate van automatisering. Parallel aan de bewegende modellen heeft Elka ook vaste uitvoeringen ontwikkeld. Deze zijn geschikt voor het permanent afsluiten van gebieden of als aanvulling op de bewegende palen – bijvoorbeeld bij bijzonder brede toegangen of voor een duidelijke scheiding van rij- en voetgangerspaden.

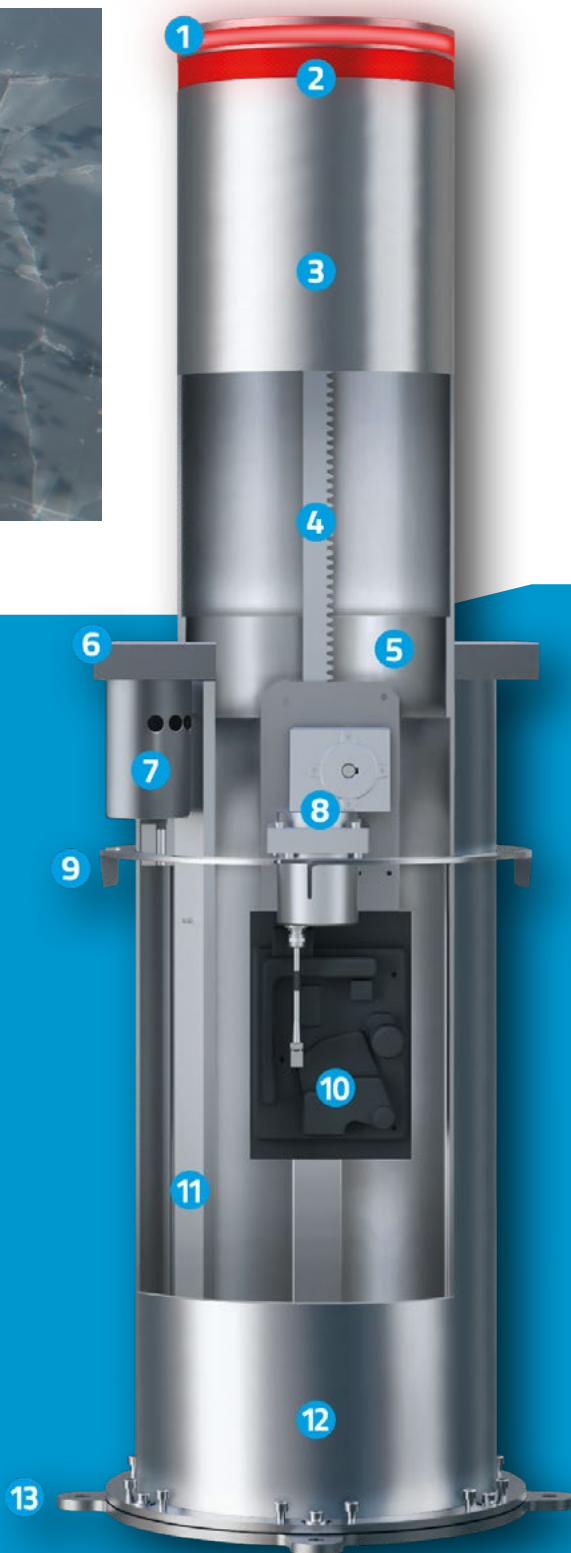
COMPACT

“De inbouwdiepte wordt bij de keuze van een paal vaak onderschat,” zegt Eihlsler. “Vooral in stedelijke gebieden met veel leidingen onder de straten en trottoirs. Daarom hebben we de inbouwdiepte minimaal gehouden: Deze is slechts 852 of 1052 millimeter, bij cilinderhoogten van respectievelijk 600 of 800 millimeter. Over het geheel genomen is het een innovatieve oplossing voor toegangscontrole in openbare, commerciële en private ruimtes. De modellen combineren robuuste technologie, doordachte veiligheidsfuncties en eenvoudig gebruik – een solide totaalpakket voor projecten waarbij duurzaamheid en betrouwbaarheid voorop staan.” De nieuwe verkeerspollerserie is sinds juni leverbaar. ■



Verkeerspalen EP in gedeeltelijke doorsnedetweergave

1. Deksel met programmeerbare LED-verlichting en toegang tot handmatige noodontgrendeling
2. Rode reflectorstrip
3. Cilinder van V4A roestvrij staal (wanddikte 4 millimeter)
4. Tandheugel
5. Verstevigingsbuis 4 millimeter in hoogbelast gebied (totale wanddikte 8 millimeter)
6. Bodemplaat met transparante schraapring (LED-verlichting is ook in ingeschoven toestand goed zichtbaar)
7. Aansluitdoos met ingegoten gel voor waterdichte bekabeling (beschermingsklasse IP 68) met verkeerspalenbesturing
8. Waterdichte motor- en transmissie-eenheid (beschermingsklasse IP 68)
9. Verankeringsring voor verbeterde verankering in de fundering
10. Motorbesturing, waterdicht ingegoten (beschermingsklasse IP 68)
11. Kabelkanaal
12. Bodemhuls van V2A roestvrij staal (wordt in de grond geplaatst)
13. Bodemplaat met bevestigingspunten voor optionele bevestiging op fundament




WKM 15.160

TIJDSBESPRENDE
PALENSTAMPER
VOOR HEKWERKERS

100% RADIOGRAFISCH TE BEDIENEN



wikam 

**2000
kg**



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet t (0341) 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl

The only way is up

10 Redenen voor een Sesampoort

Ruimtebesparend

Geen ruimte nodig voor een draaiende of schuivende vleugel.

Stil

Hydraulische aandrijving, dus geen geratel van een tandlat.

Helemaal dicht

Geen grondspeling nodig, dus dicht tot aan de bodem.

Ook op talud

De lengte van de verticale spijlen kan worden aangepast aan de ondergrond.

Reclamezuil

In open toestand is de Sesampoort een grote blikvanger die als reclamemast kan dienen.

Simpele bediening

Werkt met alle signaalgevers: afstandsbediening, uitrijlussen, kaartlezer, het maakt niet uit.

Veilig

Beveiligd met laserscanners. Voldoet aan alle Europese normen en regels.

Hoge kwaliteit

Gebouwd op de koude temperaturen en hoge wind- en sneeuwlasten van het Scandinavisch klimaat.

Plug & Play

Wordt voorgemonteerd en stekker klaar geleverd.

Opvallend

Verkoop je klant een poort die zijn buurman niet heeft.

SESAMPOORT®
the surprising way of opening

Belgerenseweg 45, 5756PP Vlierden
+31(0)77 466 94 80, info@sesampoort.nl

sesampoort.nl

EJOIN IoT-Portal

Manage barriers in the cloud

EJOIN
ELKA CLOUD SERVICES

**EVERYTHING
IN VIEW!**

Convenient management

Organize your barriers by location and be informed about the status in real time - regardless of location and from any end device.

- ✓ Higher service quality
- ✓ Push notification for faults
- ✓ Guided analysis of faults
- ✓ Information advantage
- ✓ Digital inspection logbook
- ✓ Transparent service provision



ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG
Dithmarscher Str. 9, 25832 Tönning, Germany

✉ info@elka.eu ☎ +49 (0) 4861-9690-0
🌐 www.elka.eu 🖨 +49 (0) 4861-9690-90

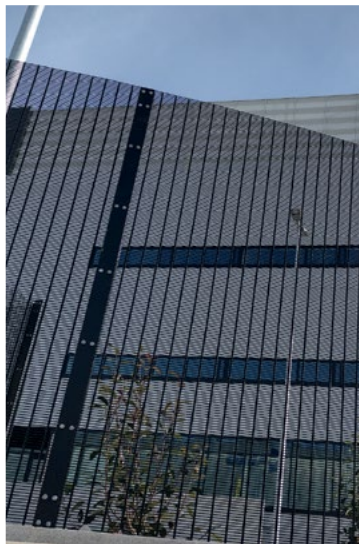


Make Europe Safe Again!

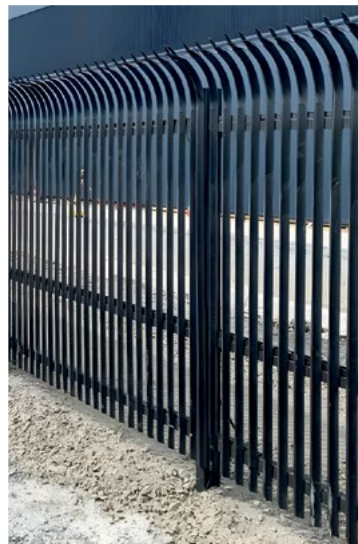
Gecertificeerde high-security hekken volgens de LPCB LPS 1175 standaard.



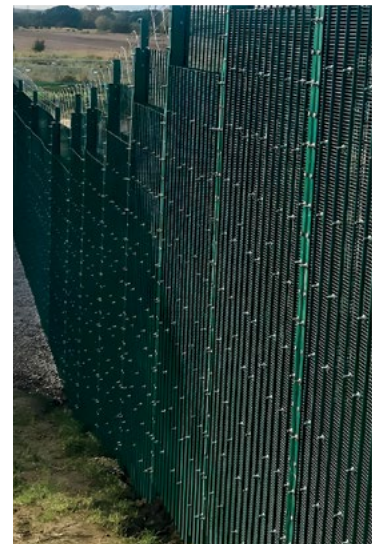
DeFence Line ONE
SR1 (A1) - minimale verteringstijd 1 min.



DeFence Line TWO
SR2 (B3) - minimale verteringstijd 3 min.



DeFence Line THREE
SR3 (C5) - minimale verteringstijd 5 min.



DeFence Line FOUR
SR4 (D10) - minimale verteringstijd 10 min.

FENCES NEWS



25 JULI 2025

FENCES IN THE NEWS

PAGE 1

INDIA BOUWT MEEST NUTTIGE GRENSHEK TER WERELD

Tamu,
Myanmar



In het grensstadje Tamu, in Myanmar, schoot een gloednieuw hek uit de grond, met dank aan de Indiase regering. Waarom? India beweerde dat het was om de smokkel van drugs en wapens over hun 1643 kilometer lange grens met Myanmar te beteugelen, een project dat 31 miljard roepie kost en waar India sinds 2022 aan werkt. In Myanmar (voorheen Birma) woedt een burgeroorlog, waarbij verschillende vrijheidsbewegingen vechten tegen de militaire junta, die

wordt gesteund door China. De onofficiële reden voor het hek is natuurlijk dat India geen zin heeft om betrokken te raken bij deze burgeroorlog en niet wil dat deze overslaat naar Indiase dorpen.

De grens in dat gebied is echter zeer grillig en blijkbaar werken de Indiase hekkenbouwers niet al te precies. De Tamu Township Administration, geleid door de People's Defence Force (PDF), pikte dit niet. Ze sloegen alarm en brachten zes plekken in kaart waar het hek brutaal op Myanmarees grondgebied stond – sommige stukken met 60 meter, andere zelfs met 400 meter. "Dit is ons land!" brulden ze, en ze eisten dat India de bouw zou stoppen en eerst over de grenzen zou praten. India, zich achter de oren krabbend, hield vol dat het alleen met 'officiële autoriteiten' wilde onderhandelen. Ondertussen stuurde de Tamu PDF, te midden van hun verzet tegen de junta, kaarten en klachten in de hoop de bouw van het hek te stoppen.

Maar hoe zit het met de lokale bewoners, aan beide kanten van het hek? Die trokken zich niets van het geopolitieke drama aan. Zij zagen een kans. Ze gebruiken het hek gewoon om hun was te drogen. ■





Bonn,
Niederholtorf

BEWONERS VAN NIEDERHOLTORF HEBBEN GEEN LEVEN

We hebben weer een pareltje van een verhaal over de bouw van een hek. In 1982, toen Bonn nog de hoofdstad van West-Duitsland was, werd er in het stadsdeel Niederholtorf een voetbalveldje aangelegd. Kennelijk met Duitse degelijkheid, want het bestaat nog steeds en wordt nog steeds gebruikt. Er zijn twee ingangen: een officiële, via de straat Am Waldrand en een onofficiële, via de straat Am Bolzplatz. Die onofficiële voert over een garagepleintje met zes garages. Die garages staan op particuliere grond, maar de eigenaar maakte er in de afgelopen veertig jaar kennelijk nooit bezwaar tegen, dat de dorpsbewoners via zijn terrein naar het speelveldje gingen. Of hun hond gingen uitlaten op de straat Am Waldrand, want de kortse weg naar Am Waldrand voert voor meer dan de helft van alle dorpsbewoners

via het garagepleintje en het speelveld. Eénveertig jaar waren er geen problemen in Niederholtorf. De bewoners speelden op het speelveldje, lieten hun honden uit en alle 1853 inwoners leefden er vredig naast elkaar. Tot 2023. In dat jaar opperde een huurder van één van de garages, dat het gevaarlijk was voor de kinderen om over het garagepleintje te lopen. Er kon wel een ongeluk gebeuren. Of de gemeente niet een hek tussen de garages en het speelveldje kon zetten, om dat gevaar te vermijden? Een ambtenaar van de gemeente kwam kijken en gaf de man gelijk. De gemeente maakte 1000 euro budget vrij en zette voor dat geld een twee meter hoog hek. Dat hek is acht meter lang en bestaat uit vier verzinkte palen en drie dubbelstaafmatten, dus chapeau voor de hekwerker die het gezet heeft, dat heb je voor





een mooie prijs verkocht. Probleem opgelost, zou je zeggen. De gevaarlijke situatie, die in de afgelopen veertig jaar niet tot ongelukken leidde, is nu niet gevaarlijk meer en iedereen in Niederholfte kan 's nachts weer rustig slapen.

Helaas. Je voelt hem al aankomen: zo simpel is het natuurlijk niet. Een groot deel van de bewoners pikte het niet, dat ze nu een grote omweg moeten lopen, als ze naar het speelveldje willen. We hebben het even nagemeten op Google Maps, die omweg is in het ergste geval 350 meter. Voor de meeste bewoners van het dorp is het niet meer dan 240 meter. Maar iedere meter is er één te veel voor een Niederholfter die vindt, dat hem onrecht is aangedaan en kennelijk hebben de Niederholfsters zo

weinig echte problemen in het leven, dat ze van de gelegenheid gebruik maakten om een enorme rel te schoppen. Er kwamen buurtvergaderingen. Er kwam een petitie die 114 keer ondertekend werd. Er kwamen gesprekken met de gemeente. Er werd op Facebook geklaagd dat de bewoners gehoord hadden moeten worden, voor de gemeente zulke ingrijpende maatregelen neemt. Het haalde allemaal niets uit. De gemeente houdt voet bij stuk: het hek blijft staan.

Om de bewoners tegemoet te komen kijkt de gemeente nu of er een geitenpaadje achter de garages langs gemaakt kan worden. Er zijn al wat bosjes gerooid, maar om dat geitenpaadje in gebruik te nemen, moet er een trapje van boomstronken gemaakt worden (een zogenaamde

'Knüppelstufenanlage'). Dat zou 5000 euro kosten en daar moet nu eerst budget voor gevonden worden. Volgens de bewoners is die oplossing een stuk onveiliger, dan de oude situatie, maar het is nog niet bekend of er nu opnieuw buurtvergaderingen belegd worden.

Restons nogdevraag: wat is er zo bijzonder aan dat speelveldje, dat de Niederholfsters daar zonder omwegen rechtstreeks naartoe moeten kunnen lopen? Groeien er daar gouden munten aan de bomen? Staat het speelveldje vol bubbelbaden, waar naakte fotomodellen baden in de champagne? Nee. Het is een veldje vol onkruid, met twee veertig jaar oude voetbaldoeltjes. Beste inwoners van Niederholfte: zoek alsjeblieft een leven. ■





NOORWEGEN GAAT BORDER FENCE BOUWEN OP GRENS MET RUSLAND

Noorden van
Noorwegen

In het Noorden van Noorwegen worden de grensovergangen met Rusland en het gebied er omheen nog dit jaar opgewaardeerd met hoge hekken. Het land bereidt zich daarmee voor op de komende winter, waar het voor migranten een stuk makkelijker is om ongezien de grens over te komen, omdat het dan boven de Poolcirkel bijna de hele dag donker is. In de vorige winter stuurde Rusland grote golven migranten richting Finland. Finland

reageerde daarop door alle grensovergangen te sluiten en hekken te bouwen. Daarom is Noorwegen bang dat de migranten het in de komende winter aan de Noorse grens gaan proberen. Een groot deel van de 198 kilometer lange grens volgt twee rivieren, maar rond de grensovergang van Storskog is veel open land. Daar worden nu dus hekken gezet. Leuk voor de Noorse hekwerkers in de regio, er komt een mooie order jullie kant op, jongens. ■



HOLLER

POORTEN - HEKWERK - AANDRIJVINGEN

VERTROUW ALLEEN
HET ORIGINEEL



Staaft
30 x 30 mm



Ronde staaft
Ø 25 mm



**Doorgestoken
Ronde staaft**
Ø 25 mm



Dubbelstaaftmat
Eenvoudig
Type 656



Dubbelstaaftmat
Moeilijk
Type 868



**Geperforeerde
plaat**
Ø 10 mm
Ø 20 mm



**Geperforeerde
plaat**
□ 10 mm
□ 20 mm



Glad plaatstaal
2 mm

Sinds meer dan 30 jaar zijn we jullie specialist voor hoogwaardige aluminium schuifpoorten, draaipoorten, hekwerk, vouwpoorten en slagbomen. Vooral de schuifpoort ligt ons na aan het hart – het is ons meesterwerk. We bieden hem aan in verschillende standaardmaten van 3 tot 25 meter vrijdragend – met standaardvulling of met op maat gemaakte speciale vullingen naar de wensen van de klant. Vertrouw op onze ervaring en laat je overtuigen van een duurzaam en betrouwbaar product.

Neem contact met ons op, we adviseren je graag!



Betrouwbare oplossingen voor perimeter- en objectbeveiliging

Breed standaardprogramma en individuele poort-oplossingen uit aluminium, tot 25m breedte en 5m hoogte

OOSTENRIJK 

Tel. +43 3452 86031-0

mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

DUITSLAND 

Tel. +49 9492 8954600

mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

ZWITSERLAND 

Tel. +41 71 558 47 47

office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

ITALIË 

Tel. +39 0438 1693620

info@holler-italia.it
www.holler-italia.com

ROEMENIË 

Tel. +40 734350987

contact@holler.ro
www.holler.ro

FRANKRIJK 

Tel. +33 7 89 35 53 25

info@holler-france.fr
www.holler-france.fr

Vera



Vita



Valentino



Volta



LOCINOX



Voorzie uw poort van toegangscontrole *Codesloten voor elke situatie*

- Geen verloren sleutels of badges meer
- Draadloze installatie - geen bekabeling nodig
- Duurzame en veilige buitentoepassingen

Contacteer ons: Locinox, +32 56 77 27 66, locinox.com